

Акселерационная Программа для социальных предпринимателей

Тренинги (офлайн)

11 – 15 октября 2021, г. Липецк

ЦИСС и НХП Липецкой области

Эксперт ВЭИА: Анастасия Москвина, Санкт-Петербург

1 день. Тренинг «Я – социальный предприниматель: как запустить свой бизнес и выжить в кризис. Психология мышления соцпредпринимателя»

Время	Темы
10.00-10.30	Введение Представление. Обзор акселерационной программы и цели тренинга. Знакомство. Вопросы на сессию Поддержка социальных предпринимателей, субсидия и подготовка к конкурсу
10.45-11.30	Часть 1. Зачем я занимаюсь социальным предпринимательством? Моя мотивация. Что я продаю? Социальное воздействие моего проекта. Риски быть соцпредпринимателем.
11.30-12.00	Перерыв
12.00 -13.30	Часть 2. Портрет моего покупателя Успешные кейсы СП в России и зарубежом Рисуем портрет потребителя и покупателя. Работа в малых группах.
13.30-14.30	Перерыв на обед
14.30-16.00	Часть 3. Ценностное предложение моего соцпредпринимательского проекта Уточняем ценностное предложение под портрет покупателя. Презентуем друг другу, тренируемся представлять свой проект

16.00-16.30	Перерыв
16.30-18.00	<p>Часть 4. Где взять ресурсы на развитие соцпредпринимательского проекта?</p> <p>Смотрим шаблон заявки на 500 тыс. руб. и шаблон презентации. На что мне нужны 500 000 руб.? Со-финансирование. Смета проекта (домашнее задание)</p> <p>Где взять недостающие ресурсы?</p> <p>Подведение итогов дня. Домашнее задание и установка на следующий день.</p>

2 день. Тренинг «Аналитика продукта и услуги. Презентация проекта»

Время	Темы
10.00-11.30	<p>Введение: итоги вчерашнего дня, план на сегодня</p> <p>Часть 1. Где найти ресурсы моему соцпредприятию: фонды, корпорации, краудфандинг, импакт-инвестиции.</p> <p>Примеры в России и зарубежом</p> <p>Что подходит моему соцпредприятию? Обсуждение</p>
11.30-12.00	Перерыв
12.00-13.30	<p>Часть 2. Мое предложение партнеру. Тренируем питчи.</p> <p>Выступление перед потенциальным инвестором по алгоритму</p>
13.30-14.30	Обед
14.30-16.00	<p>Часть 3. Основы успешной презентации перед партнерами и инвесторами</p> <p>Создаем план работы по проекту на год и тренируемся его представлять</p>
16.00-16.30	Перерыв
16.30-18.00	<p>Завершение</p> <p>Обзор 2-х дней. Выводы. Ближайшие шаги.</p> <p>Подготовка к презентации в августе перед жюри.</p> <p>Обзор шаблона презентации. Домашнее задание.</p> <p>Договоренности об отправке презентации заранее на проверку.</p>

Завершение

ОНЛАЙН ПРОГРАММА

Алевтина Новикова (Беларусь, Минск)

Виктория Налбандова (Россия, Москва)

<p>02 августа 11:00 - 13:00</p>	<p>Маркетинг и продажи. На вебинаре доступно разберем 5 ключевых составляющих тактики маркетинга, в том числе в online:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Визуал ▪ Копирайт ▪ Выбор аудитории ▪ Воронка ▪ Бренд в онлайн <p>Также вы узнаете основные факторы, увеличивающие результативность продаж и получите ответ на вопрос «Что и как делать?».</p>
<p>04 августа 11:00 - 13:00</p>	<p>Бизнес – модель Остервальдера (Business model Canvas)</p>
<p>05августа 11:00 - 13:00</p>	<p>Индивидуальный разбор проектов</p>
<p>06 августа 11:00 - 13:00</p>	<p>Индивидуальный разбор проектов</p>

Тренинги (офлайн)
9-10 августа 2021, г. Елец
11-12 августа 2021, г. Липецк
Эксперт ВЭИА: Анастасия Москвина, Санкт-Петербург
3 день. Тренинг «Командообразование»

Время	Темы
10.00-11.30	Введение Представление программы 2-х дней. Цели тренинга. Проверка готовности презентаций и план репетиции Часть 1. Какой я руководитель? Осознанное лидерство Работа в малых группах
11.30-12.00	Перерыв
12.00 -13.30	Часть 2. Как подбирать команду по ценностям/навыкам/умениям? Ценности компании. Модель ролей в команде И. Адзизеса. Успешные кейсы СП в России и зарубежом
13.30-14.30	Перерыв на обед
14.30-16.00	Часть 3. Основы успешной презентации перед партнерами и инвесторами. Репетиция презентаций. Конструктивная обратная связь тренера и участников
16.00-16.30	Перерыв
16.30-18.00	Часть 4. Репетиция презентаций. Продолжение Конструктивная обратная связь тренера и участников. Выводы и подведение итогов дня. Установка на следующий день.

4 день. Презентации проектов перед жюри

Время	Темы
10.00-11.30	Презентации проектов
11.30-12.00	Перерыв
12.00-13.30	Презентации проектов
13.30-14.00	Выводы, итоги. Вручение сертификатов об окончании акселерационной программы